



“

De zogenaamde ‘elevator pitch’ is overgewaaid uit Amerika. Het idee erachter is, dat mocht jij ineens in de lift komen te staan met jouw ‘droom’ werkgever, dat je dan voordat je boven bent je verhaal hebt gedaan.

De opdracht voor deze week is om jouw persoonlijke elevator pitch op te nemen, maximaal 1 minuut en deze te gaan delen in je netwerk!

De
elevator
pitch

OPDRACHT 15

Een paar vragen die je eerst mag beantwoorden, voordat je gaat opnemen:

Wat DOE jij?

Voor WIE doe jij dit?

Wat is jouw AUTHENTIEKE manier / werkwijze?

Wat is het RESULTAAT? Wat levert het anderen op?

Elevator pitch



Formuleer uit bovenstaande antwoorden een aantal mogelijke pitches voor jezelf. Handig als je die in je achterhoofd hebt, als je bij de juiste persoon in de lift staat.

“Ik ben Jan de Vries en ik ontwerp grafische producten voor creatieve trainingsbureaus, zodat zij hun potentiële klanten kunnen overtuigen van hun professionaliteit.”

De volgende ‘pitches’, die passen bij mijn mogelijke toekomst, heb ik in mijn achterzak:

Pitch 1

Pitch 2

Pitch 3

"Fake it, till you make it..."